Datum: 06.05.2015

Schweizer Bauer

«Schweizer Bauer» 3001 Bern 031/330 95 33 www.schweizerbauer.ch

Medienart: Print Medientyp: Fachpresse Auflage: 30'540

Erscheinungsweise: 2x wöchentlich



Themen-Nr.: 541.003 Abo-Nr.: 1008268

Seite: 7

Fläche: 37'908 mm²

BIOMARKT: Von einer Direktvermarkter-Nische zum Milliarden-Geschäft

Bioniere» haben viel aufgebaut



Bevor Biobrot verkauft werden konnte, brauchte es Mühlen, die Biogetreide vermahlten. (Bild: Bio Suisse)

Heute sind Biolebensmittel in fast allen Schweizer Vermarktungskanälen verankert. Dies ist nicht selbstverständlich. Die Biobewegung entwickelte sich über Jahrzehnte, bevor daraus ein eigentlicher Biomarkt entstand.

PETER JOSSI, LID

rekt ab Hof. Die Direktverihre Grenzen. Biolandwirtschafts-Organisationen wie Biofarm engagierten sich daher schon früh im Aufbau unabhängiger Vermarktungsstrukturen.

Steiner Mühle war wichtig

Dies war besonders wichtig

für Getreide- und weitere Ackerbauprodukte. Auf die Aufbereitung durch Sammelstellen und Mühlen waren immer häufiger auch gewerbliche und industrielle Verarbeitungsbetriebe angewiesen.

Eine wichtige Sonderrolle kam der Steiner-Mühle - heute Teil der Groupe Minoteries - im Emmental zu, einem Gebiet, das früh viele Biobetriebe aufwies. Seit den 50er-Jahren spe-Die Biovermarktung erfolgte zu zialisierte sich das Unternehmen Beginn zu einem grossen Teil di- auf die Verarbeitung von Biogetreide. Mitte der 90er-Jahre posimarktung stiess jedoch bald an tionierte es sich erfolgreich zu 100% als Bioverarbeiter.

Migros als Biopionier

Bereits Anfang der 1960er-Jahre verkaufte die Migros Biogemüse der Genossenschaft AVG Galmiz - Jahrzehnte vor Coop Naturaplan. Möglich

wurde dies durch die persönliche Bekanntschaft von Biopionier Hans Müller und Migros-Gründer Gottlieb Duttweiler. Unter der Ägide der Nach-Duttweiler-Generation änderte der Grossverteiler jedoch seine Strategie bald wieder. Migros etablierte den Anbaustandard «Integrierte Produktion» und setzte damit den Grundstein für heutige konventionelle Landwirtschaft.

Wie kommt Bio ins Regal?

In den 70er- und 80er-Jahren entstanden gleichzeitig mit der Umweltbewegung die ersten Bio- und Drittweltläden. Diese lagen meist in den Städten. Auf dem Land gab es noch kaum Biokundschaft. Damit stellte sich die entscheidende Frage: Wie kommen die Bioprodukte von A nach B?

Oft waren es Quereinsteiger, die sich mit viel Engagement,

aber anfangs nicht immer mit gleich viel Know-how an die Lösung der Logistikaufgaben machten. Mit steigender Erfahrung und einem langsam, aber stetig wachsenden Biomarkt entstanden erste regionale Verteilzentren. Über einen längeren Prozess schlossen sich schliesslich verschiedene Biogrosshandelsfirmen zum für den Biofachhandel wichtigsten Schweizer Zulieferer Bio Partner zusammen.

Knacknuss Zutaten .

Mit dem Fortschritt in der Biobewegung standen auch die ersten gewerblichen Bioverarbeiter vor Herausforderungen.

Datum: 06.05.2015

dweizer Bauer

«Schweizer Bauer» 3001 Bern 031/330 95 33 www.schweizerbauer.ch

Medienart: Print Medientyp: Fachpresse Auflage: 30'540

Erscheinungsweise: 2x wöchentlich



Themen-Nr.: 541.003 Abo-Nr.: 1008268

Seite: 7

Fläche: 37'908 mm²

Bei einer Umstellung auf die verteiler in den 90er-Jahren ei- grosse Stammkundschaft. Die Bioverarbeitung ist es auch heunen Nachfragesog an Biomilch-Biedermann AG wuchs dadurch aus rein technischen Gründen gen. Für viele ländliche Käserei- heute das Biokompetenzzengar nicht möglich.

und Gewürzen war extrem eingeschränkt. Viele andere benötigte Zutaten waren schlichtweg nicht vorhanden. Dem Biogrosshandel kam daher die Rolle zu, verarbeitungstaugliche Sortimente für die Gewerbe und die Industrie aufzubauen.

Erfolg mit Biomilch

Als Coop und weitere Gross-

te noch kaum sinnvoll, einfach produkten erzeugten, traf dies in wenigen Jahren von einer klei-«dasselbe in Bio» anzubieten. genau in die Zeit grosser agrar- nen Dorfmolkerei zu einem in-Bis in die 90er-Jahre war dies politischer Strukturbereinigun- dustriellen en und Milchbauern hiess es da- trum des Emmi-Konzerns. Das Angebot an Süssmitteln her: «Entweder Bio oder keine Wichtige Meilensteine Käserei mehr!» Daraus resultierten viele Erfolgsgeschichten.

schichte von Pius Biedermann. die Knospe als Schutzmarke an-Dank fairem Verhalten gegen- gemeldet. 1997 gab sich die über seinen Bioproduzenten hat- 1981 gegründete Dachorganite das Unternehmen aus Bi- sation der Schweizer Biobauern schofszell TG - zeitweise ganz im den Namen Bio Suisse. In der Gegensatz zur Konkurrenz - im- zweiten Hälfte der 90er-Jahre mer genügend Biomilch. Know- etablierten sich staatlich anerhow und Flexibilität schufen eine kannte Zertifizierungsstellen.

Milchverarbeiter.

1980 wurden die ersten Bio-Eine davon war die Ge- richtlinien verabschiedet und

Medienbeobachtung

Sprachdienstleistungen

Medienanalyse